

Außendienstmitarbeiter Aftersales & Flottenkunden (m/w/d) gesucht!

(69)

Außendienstmitarbeiter Aftersales & Flottenkunden (m/w/d) gesucht!

B2B-Vertrieb mit starkem Werkstattteam im Rücken!

Du bist bereits im Außendienst tätig und willst nicht einfach nur Produkte verkaufen, sondern echte Lösungen für Geschäftskunden schaffen? Dann komm zur Fastgarage nach Guckheim.

Bei uns verkaufst du keine austauschbaren Leistungen, sondern etwas, das Unternehmen wirklich brauchen: zuverlässige Mobilität, professionelle Werkstattservices und starke Aftersales-Konzepte für Fuhrparks, Flotten und Gewerbekunden.

Als familiengeführte Multi-Marken-Meisterwerkstatt mit über 100 Mitarbeitenden an vier Standorten stehen wir für Qualität, Vertrauen, Verbindlichkeit und kurze Wege. Für unseren Standort Guckheim suchen wir dich als vertriebsstarken Außendienstmitarbeiter Aftersales (m/w/d).

Deine Rolle bei uns

Du wirst das Gesicht der Fastgarage im regionalen Geschäftskundenmarkt. Du betreust bestehende Großkunden, entwickelst Fuhrparks weiter und gewinnst neue Unternehmen, die einen verlässlichen Partner für Wartung, Verschleiß, Unfallreparatur und Service aus einer Hand suchen.

Dabei bist du nicht allein unterwegs. Hinter dir steht ein starkes Werkstatt- und Serviceteam, das hält, was du beim Kunden versprichst.

Das machst du bei uns

- Du betreust bestehende Großkunden, Fuhrparks und Flotten persönlich und entwickelst diese strategisch weiter.
- Du identifizierst neue Geschäftskunden in der Region und baust langfristige Partnerschaften mit Unternehmen, Gewerbekunden und Flottenbetreibern auf.
- Du präsentierst unsere Werkstattdienstleistungen, Serviceverträge und Wartungskonzepte überzeugend und verständlich.
- Du entwickelst individuelle Servicepakete für Kunden, die auf zuverlässige Mobilität angewiesen sind.
- Du arbeitest eng mit Werkstatt, Service und Führung zusammen, damit Kundenversprechen sauber umgesetzt werden.
- Du bringst eigene Ideen ein und gestaltest den Ausbau unseres B2B-Aftersales-Vertriebs aktiv mit.

Das passt zu dir

- Du hast Erfahrung im Außendienst, Vertrieb, Aftersales, Flottengeschäft oder B2B-Vertrieb.
- Du weißt, wie man Kundenbeziehungen aufbaut, Entscheider überzeugt und Potenziale erkennt.

- Du arbeitest eigenständig, strukturiert und verbindlich.
- Du bist kommunikativ, verhandlungsstark und trittst professionell auf.
- Du denkst langfristig und willst Kunden nicht nur gewinnen, sondern dauerhaft entwickeln.
- Du hast einen Führerschein der Klasse B.

Automotive-Erfahrung ist ein Plus, aber kein Muss. Wichtiger ist, dass du Vertrieb kannst, Lust auf Aftersales hast und dich für Mobilität, Service und Qualität begeisterst.

Warum sich dein Wechsel zu uns lohnt

- **Leistungen mit echtem Bedarf:** Du verkaufst Werkstatt- und Serviceleistungen, die Unternehmen wirklich brauchen.
- **Starkes Team im Rücken:** Werkstatt, Service und Führung unterstützen dich, damit aus Kundenzusagen echte Ergebnisse werden.
- **Freiheit im Außendienst:** Du planst deine Termine eigenständig und entwickelst dein Gebiet aktiv weiter.
- **Attraktive Vergütung:** Du erhältst eine feste Vergütung plus leistungsorientierte Provision.
- **Dienstwagen inklusive:** Du bist mobil unterwegs – auch privat.
- **Sichere Zukunft:** Dich erwartet eine unbefristete Vollzeitstelle in einem wachsenden Familienunternehmen.
- **Geregelte Zeiten:** Montag bis Freitag – dein Wochenende gehört dir.
- **Kurze Wege:** Flache Hierarchien, offene Kommunikation und schnelle Entscheidungen.
- **Familiäre Atmosphäre:** Bei uns bist du keine Nummer. Wir leben echte Du-Kultur.
- **Mitgestalten statt nur mitarbeiten:** Deine Ideen sind willkommen und werden gehört.
- **Entwicklung mit Perspektive:** Individuelle Schulungen, Weiterbildung und Karrierechancen.
- **Starker Start:** Du wirst strukturiert eingearbeitet und lernst unsere Leistungen, Prozesse und Kunden Schritt für Schritt kennen.
- **Attraktive Extras:** Corporate Benefits, Mitarbeiterrabatte und interne Vergünstigungen.

Klingt nach deinem nächsten Schritt im Außendienst?

Dann lass uns sprechen. Bewirb dich unkompliziert bei der Fastgarage GmbH in Guckheim – per E-Mail, Telefon oder WhatsApp.

Fastgarage GmbH

Gewerbepark 8

56459 Guckheim

E-Mail: bewerbungen@fastgarage.de

WhatsApp: 015792524257

Web: www.fastgarage.de

[Facebook](#)

[Instagram](#)

[Youtube](#)

FAQ

1. Muss ich zwingend aus der Kfz-Branche kommen?

Nein. Erfahrung im Außendienst, B2B-Vertrieb oder Geschäftskundenvertrieb ist wichtiger. Automotive-Erfahrung ist ein Vorteil, aber kein Muss. Du wirst strukturiert in unsere Leistungen, Prozesse und Servicekonzepte eingearbeitet.

2. Verkaufe ich hauptsächlich an Bestandskunden oder Neukunden?

Beides. Du betreust bestehende Großkunden, Fuhrparks und Flotten und baust gleichzeitig neue Geschäftskunden in der Region auf. Der Fokus liegt auf langfristigen Partnerschaften statt kurzfristigen Einzelabschlüssen.

3. Ist das klassische Kaltakquise?

Nein. Natürlich gehört Neukundengewinnung dazu, aber nicht wahllos. Du sprichst gezielt Unternehmen, Gewerbekunden und Flottenbetreiber an, bei denen echter Bedarf an Wartung, Reparatur und professionellem Fuhrparkservice besteht.

4. Wie viel Freiheit habe ich im Außendienst?

Du arbeitest eigenverantwortlich, planst deine Termine selbst und entwickelst dein Gebiet aktiv weiter. Gleichzeitig hast du ein starkes Team im Rücken und kurze Wege zu Werkstatt, Service und Führung.

5. Warum sollte ich aus meinem aktuellen Außendienstjob zur Fastgarage wechseln?

Weil du bei uns Leistungen mit echtem Bedarf verkaufst, ein starkes Werkstattteam hinter dir hast und in einem familiengeführten Unternehmen arbeitest, in dem Entscheidungen schnell getroffen werden. Du bekommst Verantwortung, Gestaltungsspielraum, Dienstwagen, Provision und langfristige Perspektive.

[Impressum](#)